



Automotive and Technology Group West Sweden

Får du inte upp bilderna? Klicka på denna länken

## TILLVÄXTFÖRETAG I NWC: NORAUTRON

### ElektronikPartner har bytt namn till Norautron Investerar i ny teknik och produktionsutrustning



Våra norska ägare ville betona samhörigheten med dotterbolagen i Norge och Kina (Norautron AS, Norautron Suzhou CO Ltd), säger Tomas Granlund, vd

Elektronik Partner har bytt namn. Nu är det Norautron som gäller för Vänersborgsföretaget.

– Vi har länge haft problem med vårt gamla namn säger Tomas Granlund, vd. Bland annat finns det ett företag i Eskilstuna som har samma namn. Våra norska ägare ville också tydligare betona samhörigheten med dotterbolagen i Norge och Kina (Norautron AS, Norautron Suzhou CO Ltd)

#### SME-företag i en stor koncern

Elektronik Partner började som personalägt företag 1994 efter att Teli försvunnit.

– Från början var det 37 personer som jobbade här, berättar Tomas. Sex år senare, 2000, köpte norska elektronikkoncernen EMG Technology AS bolaget som då hade 110 anställda.  
– När telekomkraschen kom drog antalet anställda ned till 47. Nu förenar vi vår personalägda historias fördel med koncernens stordriftsdito.

#### Miljoninvesteringar i ny produktionsutrustning

Med EMG i ryggen har Norautron i Vänersborg kunnat investera 20-25 miljoner i produktionsutrustning och teknik.

– Vi tillverkar avancerade elektroniska produkter, kretskort och

**Företagens kompetens och resurser synliggjorda i ett starkt och dominerande nätverk -Networking Companies. Bästa konkurrensmedlet för att motverka konjunkturedgång**

**STORT INTRESSE FRÅN FÖRETAGEN FÖR PÅGÅENDE KOMPETENSINVENTE**



Networking Companies genomför tillsammans med Högskolan Väst ett två-årigt Forsknings- och Utvecklingsprojekt, som fokuserar på kompetensförsörjning.

#### KOMPETENSINTERVJUER I FÖRETAGEN PÅGÅR I NOVEMBER OCH DECEMBER

Under november och december genomförs intervjuer med företagen. Företag och forskare uppdaterar nuvarande kompetens- och företagsinformation samt kopplar vision och utmaningar med framtida kompetensbehov

**Unik Kompetens-**

applikationslösningar, men vi vill och kan vara med och påverka både utveckling och design. Just att vara med våra kunder från början har varit ett framgångskoncept för oss.

Tomas Granlund framhåller att Norautron numera vill vara och är en pålitlig partner till sina kunder.

– Tidigare var vi en ren underleverantör, det känns som ett stort steg framåt att vi nu räknas som en tillförlitlig partner.

### Hög kompetens inom elektronikproduktion ger tillväxt

Företaget är bra på blandad produktion i små och medelstora serier.

– Tack vare att vi har verksamhet i Kina kan vi även erbjuda produktion i riktigt stora serier till fördelaktiga priser.

Tomas Granlund satsar på en årlig tillväxt för Norautron i Vänersborg med 10-15 procent.

– Vi vet att vi har ett högt kunnande inom elektronikproduktion och att det finns tillväxtpotential i Sverige. Därför är det ett rimligt mål. Men konjunkturen då?

– När den viker måste vi ta marknadsandelar från våra konkurrenter.

### Nätverksbyggande förutsättning för överlevnad

Han tycker också att nätverksbyggande är viktigt och ibland en förutsättning för överlevnad. Alltså ser han positivt på Networking Companies.

– Vi har jobbat en hel del tillsammans för teknikcollege, till exempel.

### Fakta om Networking Companies

Networking Companies är ett väletablerat och dynamiskt nätverk och ideell förening med de dominerande företagen inom teknik- och fordonsindustrin samt deras leverantörer verksamma i Fyrstadsområdet.

Networking Companies syfte är att stärka medlemmarnas nationella och internationella konkurrenskraft genom affärsutveckling och kompetensförsörjning.

40 företag med 13.000 medarbetare är verksamma i Networking Companies. Företagen gör affärer med varandra för drygt 2,5 miljarder SEK och skapade drygt 250 nya arbetstillfällen under 2007

Under 2009 kommer Networking Companies att växa och djupare samverka med andra framgångsrika nätverk och därmed också skapa ännu bättre affärs- och konkurrensmöjligheter för företagen.

Networking Companies medfinansieras av deltagande företag och Partners samt Västra Götalandsregionen

Intresserad av att delta i Networking Companies nätverk? Klicka på denna länken



## och Resursbank i Networking Companies portal

Företagens resurser kommer att uppdateras i bl a NWC's virtuella Competence Center.

Detta för att visa varandra och andra vilken otroligt stor kompetens och yrkesskicklighet som finns i regionens företag. Också ge affärsmöjligheter till andra intressanta branscher/områden.

Företagens kompetensbehov kommer att sammanställas och ligga till grund för genomförande av utbildningsprogram och programverksamhet under 2009

## KONKURRERA GLOBALT I SVERIGE



*VBG GROUP presenterade och visade sin högautomatiserade produktionsanläggning för kollegor i NWC och VMU. Genom ständiga förbättringar har företaget lyckats utveckla produktionen i Sverige. Produktionstekniken väckte stort intresse och många nya affärskontakter knöts.*

### NYA AFFÄRSOMRÅDEN FÖR NWC-FÖRETAGEN

Flera företag i NWC OCH VMU önskar bredda sin affärsverksamhet och få ytterligare affärsområden. Networking Companies har de senaste åren målmedvetet arbetat med att bjuda in intressanta företag och företagsledare för att skapa nya affärskontakter på ett genomslagskraftigt och effektivt sätt. Detta har varit framgångsrikt och nu finns Networking Companies med i tre högaktuella och intressanta affärsområden, som kan bli ett



andra och tredje ben för den  
mycket kompetenta teknik- och  
automotiveindustrin. Mer  
information följer.

---

Networking Companies • Företagens Hus, Åkerssjövägen 10, Trollhättan • Telefon: +46 (0)520 - 48 84 17

@UNREGISTER